



Responsable du Développement Commercial

Niveau d'entrée : BAC+2

Niveau visé : BAC+3

FORMA 
ENSEMBLE, CONSTRUISONS TON AVENIR



Le Bachelor Responsable du Développement Commercial vous permet d'acquérir des compétences indispensables en management, création d'entreprise, communication, RH et business development.



Métiers visés :

- Business Developer
- Manager d'équipe
- Responsable de magasin

Poursuite d'études :

- Master
- Certificat spécialisé niv.7



Compétences développées :

- Management de projets
- Communication & stratégie digitale
- Management & Ressources Humaines
- Marketing
- Business development



Durée de la formation : 590H soit environ 12 mois

Dates d'inscription et de rentrée : voir notre site internet

Modalités : en alternance (2 jours au centre, 3 jours en entreprise)

Diplôme : titre professionnel RNCP délivré par IMCP



Inscription et renseignements : formaplus-guadeloupe.com

Adresse : 15 rue de la ville d'Orly - 97110 - Pointe-à-Pitre

Téléphone : 0590 23 05 70

Réseaux sociaux :  [FORMA PLUS Antilles](#)  [formaplusantilles](#)

Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap

Certification professionnelle « Responsable du développement commercial » enregistrée pour deux ans au Répertoire National des Certifications Professionnelles (N° de Fiche RNCP37849) sur décision du directeur de France Compétences suite à l'avis de commission de la certification professionnelle du 19 juillet 2023, au niveau de qualification 6, avec le code NSF 312, sous l'intitulé Responsable du développement commercial, avec effet jusqu'au 19 juillet 2026, délivrée par IMCP, l'organisme certificateur. Cette certification est constituée de 3 blocs de compétences. Les blocs de compétences représentent une modalité d'accès modulaire et progressive à la certification, dans le cadre d'un parcours de formation ou d'un processus de VAE, ou d'une combinaison de ces modalités d'accès.



Objectifs de la formation : former les apprenants au métier de Responsable du développement commercial afin d'être capable de :

- Construire une équipe et mener un projet à bout
- Manager des commerciaux ou employés
- Développer un portefeuille client
- Constaté des axes d'amélioration et contribuer à la stratégie d'entreprise
- Comprendre et mettre en œuvre le droit du travail et la politique RH
- Concevoir et mettre en œuvre une stratégie digitale
- Concevoir un produit correspondant aux attentes du marché

Compétences transversales : Esprit d'équipe | Organisation | Engagement

Prérequis :



- Être titulaire d'un diplôme ou titre professionnel de niveau BAC+2 ou équivalent
- Appétence pour le développement commercial et le management
- Forte motivation et capacité à s'engager pleinement dans le Bachelor

Conditions d'admission :

- Dossier de candidature
- Entretien individuel de motivation et de personnalité

Modalités de la formation :



- Alternance : Formation assurée en étroite collaboration avec les employeurs au moyen d'une alternance de périodes en entreprise et de périodes en centre de formation selon un calendrier prédéfini.
- Méthodes pédagogiques : enseignements en face à face interactif, cours magistraux, mises en situations pratiques sur plateau technique, applications réelles en entreprise. Pédagogie basée sur le vécu des alternants et des mises en situation au plus proche des réalités du terrain.

Suivi des étudiants et moyens pédagogiques :



- Suivi personnalisé assuré par un formateur référent
- Equipe pédagogique composée de formateurs et de professionnels du métier formés en la pédagogie pour adultes
- Salles de formation avec ordinateurs équipés de logiciels liés à la formation
- Plateforme de formation digitale

Modalités d'évaluation :



- Évaluation par bloc de compétences (contrôle de connaissances)
- Examens nationaux (écrits, oraux, business game)
- Evaluation par le tuteur en entreprise
- Auto-évaluation
- Grand Oral

Validation :

- Titre RNCP délivré par IMCP
- Qualification de niveau 6 (BAC+3)
- Attestation de fin de formation et de crédits ECTS

Coûts de la formation :

- Frais d'inscription : 0€ | Frais de formation en apprentissage : 0€ |
- Autre : nous consulter