

C F A F O R M A +

Sessions 2024-2025
et 2025-2026



RÉSULTATS 2025 • 2026

F O R M A +

Chiffres arrêtés au 24/09/2026 • session 2025-2026 non terminée

Introduction



Ce document présente le bilan des sessions d'apprentissage 2024-2025 et 2025-2026 de FORMA+ à travers plusieurs indicateurs clés : taux de réussite, taux d'insertion professionnelle, taux d'abandon et taux de satisfaction.

La session 2025-2026 est encore en cours pour trois groupes (Technicien en Logistique d'Entreposage, TP Responsable d'Établissement Marchand groupe 2 et Conseiller de Vente groupe 2), dont les examens se déroulent d'octobre à décembre 2026. Les résultats 2025-2026 portent sur les groupes déjà examinés.

Rendez-vous sur InserJeunes pour plus de résultats chiffrés : inserjeunes.education.gouv.fr

Sommaire



CHIFFRES CLÉS	04
TAUX DE RÉUSSITE	05
ÉVOLUTION DU TAUX DE RÉUSSITE	07
TAUX D'INSERTION	08
TAUX D'ABANDON, DE RUPTURE ET DE CONTRATS	09

Chiffres clés



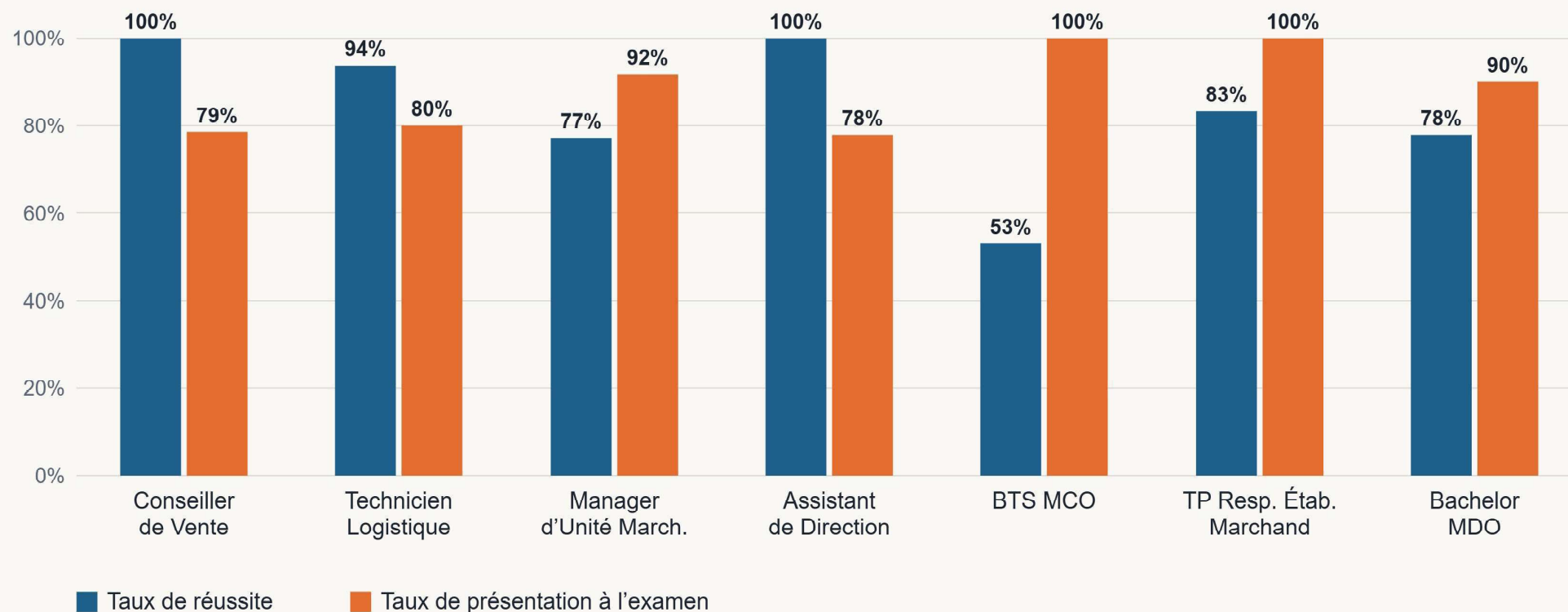
Ensemble des formations examinées

Indicateur	2024-2025	2025-2026 (à ce jour)
Inscrits en formation	126	118
Candidats présentés	115	99
Diplômés (titre complet)	82	66
Validations partielles (blocs)	11	14
Non reçus	22	19
Abandons avant l'examen	9	17
Taux de réussite	76,1 %	73,7 %
Taux de présence à l'examen	98,3 %	98,0 %
Taux de présentation à l'examen	91,3 %	83,9 %
Taux de rupture de contrat	—	30,2 % (80 ruptures / 265 contrats)

Sources : récapitulatifs 2025 et 2026 · 2026 hors TLE, TP REM G2 et CV G2 (examens oct.-déc. 2026)

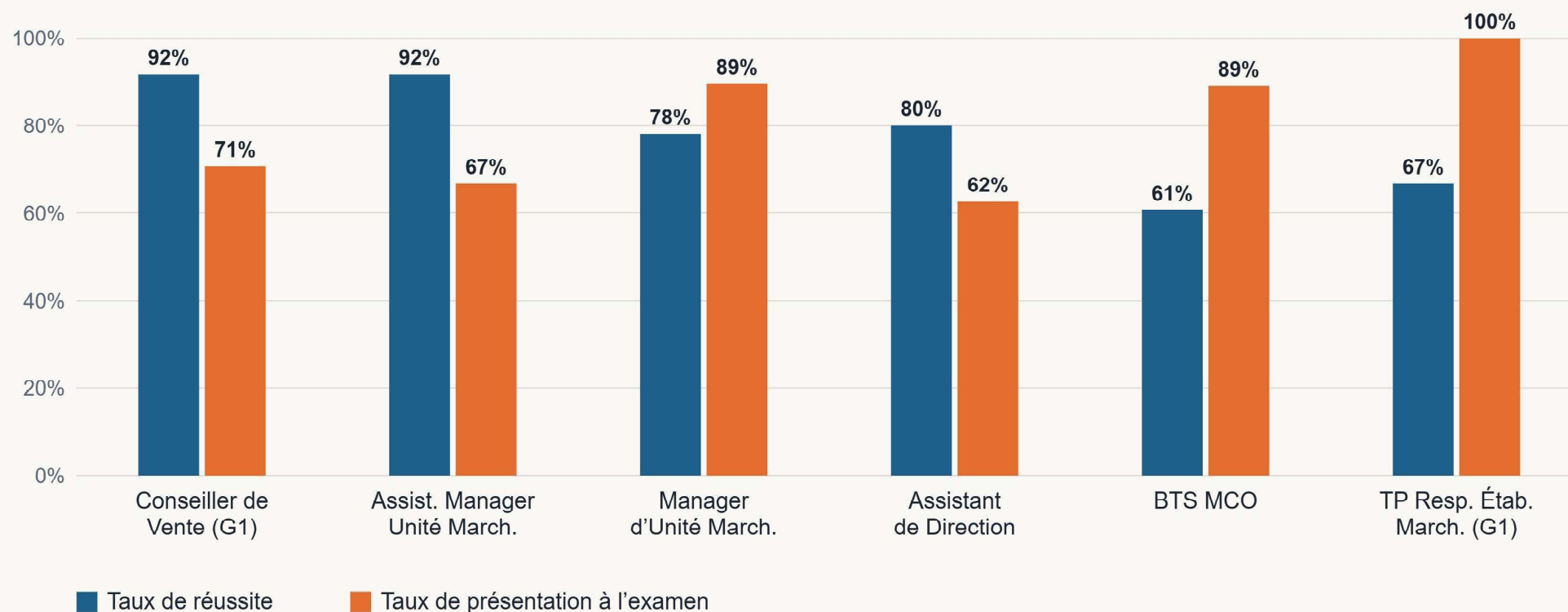
Taux de réussite

Session 2024-2025 • 115 candidats présentés



Taux de réussite

Session 2025-2026 • 99 candidats présentés (groupes examinés)



TLE, TP REM G2 et CV G2 : examens d'octobre à décembre 2026, non inclus

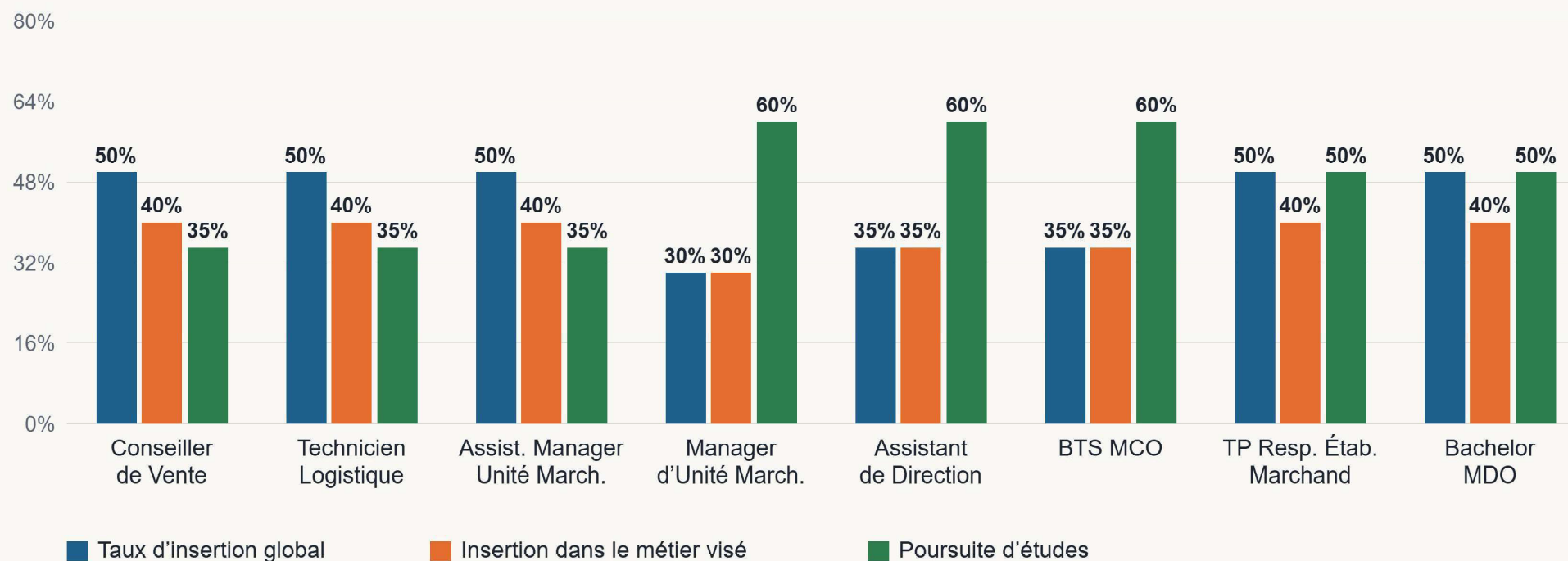
Évolution du taux de réussite

Formation	Session 2022-2023	Session 2023-2024	Session 2024-2025	Session 2025-2026
Conseiller de Vente	69 %	83 %	100 %	92 % (G1)
Technicien en Logistique d'Entreposage	90 %	86 %	94 %	en cours
Assistant(e) Manager d'Unité Marchande	—	—	—	92 %
Manager d'Unité Marchande	78 %	92 %	77 %	78 %
Gestionnaire Comptable et Fiscal	83 %	100 %	—	—
Assistant de Direction	70 %	100 %	100 %	80 %
BTS Management Commercial Opérationnel	65 %	63 %	53 %	61 %
Bachelor Management des Organisations	80 %	69 %	78 %	—
Bachelor Resp. Développement Commercial	81 %	93 %	—	—
TP Responsable d'Établissement Marchand	—	—	83 %	67 % (G1)

— : pas de session cette année-là

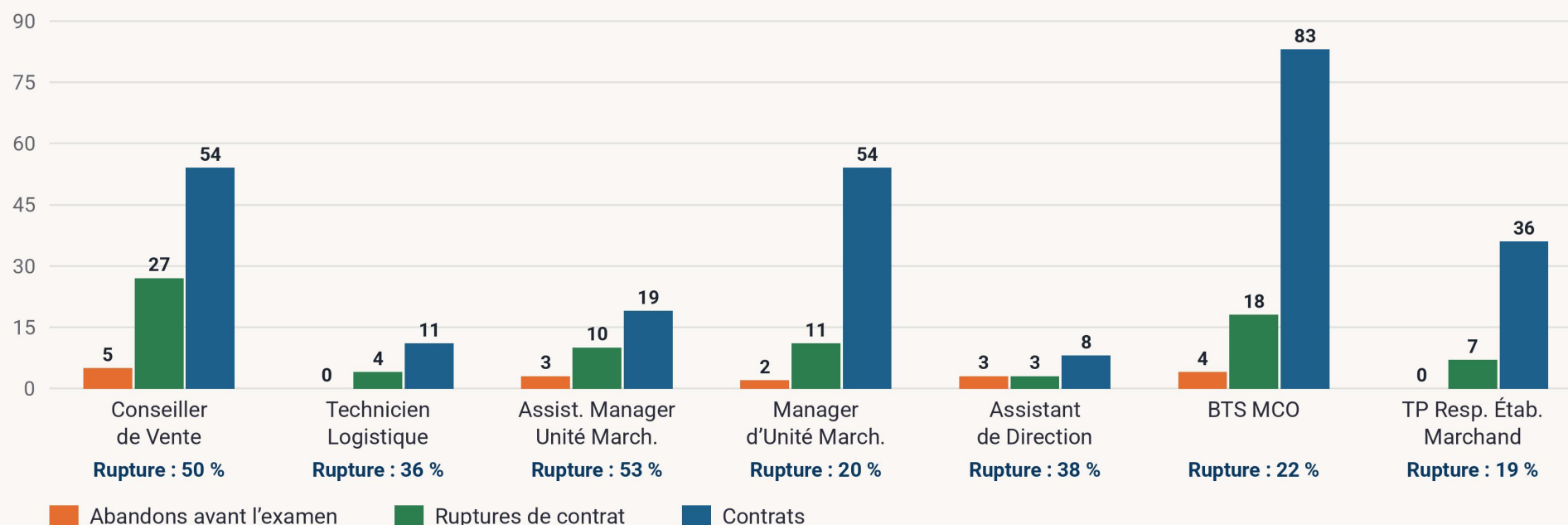
Taux d'insertion

Estimation par niveau de sortie • sessions 2025 et 2026



Taux d'abandon, de rupture et de contrats

Session 2025-2026 · nombre d'abandons avant l'examen, de ruptures de contrat et de contrats par formation



Taux d'abandon : 14,4 % (17 abandons / 118 inscrits des groupes examinés).

Taux de rupture : 30,2 % (80 ruptures / 265 contrats).

Abandons : groupes examinés (CV et TP REM = groupe 1) · Ruptures et contrats : tous les groupes (CV et TP REM = groupes 1 et 2)